



平安银行  
PINGAN BANK

# 平安银行2013年年度业绩报告

2014年3月



# 目录

一、业绩概述

二、经营亮点

三、2014年工作重点

# 一、业绩概述

1. 盈利与规模
2. 质量与效率
3. 财务收支
4. 监管指标



# 1. 盈利与规模

(单位: 亿元)	2013年	2012年	同比	
			增减额	变化%
1.净利润	152.31	135.12	17.19	12.7%
	2013-12-31	2012-12-31	较上年末	
			增减额	变化%
2.总资产	18,917	16,065	2,852	17.8%
其中: 各项贷款余额	8,473	7,208	1,265	17.5%
其中: 零售贷款(含信用卡)	3,257	2,258	999	44.2%
3.总负债	17,797	15,217	2,580	17.0%
其中: 各项存款余额	12,170	10,211	1,959	19.2%
其中: 公司存款	10,053	8,399	1,654	19.7%
4.股东权益	1,121	848	273	32.2%

## 2. 质量与效率

(单位: 亿元)	2013-12-31	2012-12-31	较上年末
<b>1. 资产质量</b>			
不良贷款余额	75.41	68.66	9.83 %
不良贷款率	0.89%	0.95%	-0.06个百分点
拨贷比	1.79%	1.74%	+0.05个百分点
拨备覆盖率	201.06%	182.32%	+18.74个百分点
	2013年	2012年	同比
<b>2. 资产收益</b>			
平均总资产收益率	0.87%	0.94%	-0.07个百分点
加权平均净资产收益率	16.57%	16.78%	-0.21个百分点
<b>3. 净利差</b>	2.14%	2.19%	-0.05个百分点
<b>4. 净息差</b>	2.31%	2.37%	-0.06个百分点
<b>5. 成本收入比</b>	40.77%	39.41%	+1.36个百分点

说明:

1. 资产收益下降主要受新增拨备影响, 若新增拨备与去年同期持平, 则收益率较去年同期上升。
2. 成本收入比上升主要由于支持经营转型和网点扩张等战略投入增加。

### 3. 财务收支

(单位: 亿元)	2013年		同比		
	金额	占比	金额变动	金额增幅	占比变动
<b>营业收入</b>	<b>521.89</b>	<b>100%</b>	<b>124.40</b>	<b>31.3%</b>	
净利息收入	406.88	77.96%	76.52	23.2%	-5.15%
非利息净收入	115.01	22.04%	47.88	71.3%	5.15%
其中: 手续费及佣金净收入	104.56	20.03%	47.34	82.7%	5.63%
<b>营业支出</b>	<b>253.44</b>		<b>62.68</b>	<b>32.9%</b>	
业务及管理费	212.79	40.77%	56.15	35.9%	1.36%
<b>准备前营业利润</b>	<b>268.45</b>		<b>61.72</b>	<b>29.9%</b>	
<b>减: 资产减值损失</b>	<b>68.90</b>		<b>37.60</b>	<b>120.1%</b>	
<b>净利润</b>	<b>152.31</b>		<b>17.19</b>	<b>12.7%</b>	
归属于母公司的净利润	152.31		18.28	13.6%	
<b>基本/稀释每股收益 (元)</b>	<b>1.86</b>		<b>0.22</b>	<b>13.4%</b>	

## 4. 监管指标

		标准值	2013-12-31	2012-12-31
流动性比例（本外币）		≥25%	49.56%	51.99%
存贷款比例（含贴现，本外币）		≤75%	69.67%	70.64%
不良贷款率		≤5%	0.89%	0.95%
根据《商业银行资本管理办法（试行）》	资本充足率	≥8.5%	9.90%	不适用(注)
	一级资本充足率	≥6.5%	8.56%	不适用(注)
	核心一级资本充足率	≥5.5%	8.56%	不适用(注)

注：本行自2013年1月1日开始施行《商业银行资本管理办法（试行）》。

报告期末，银行主要监管指标符合监管要求。

## 二、经营亮点

1. 存款规模快速增长
2. 业务结构显著优化
3. 利差水平持续提升
4. 业务创新亮点频现
5. 机构改革顺利推进
6. 发展基础不断增强





# 1. 存款规模快速增长

(单位: 亿元)	2013-12-31		较上年末		
	余额	占比	余额变动	余额增幅	占比变动
公司存款	10,053	82.60%	1,654	19.7%	+0.35%
零售存款	2,117	17.40%	305	16.8%	-0.35%
存款总额	12,170	100%	1,959	19.2%	-

- 2013年我行存款稳步增长，报告期末存款较年初增速19.18%，在股份制上市银行中位居前列。
- 全年平均存款余额11,418亿元，较2012年全年平均存款余额增加2,298亿元，增幅25.20%。

## 2. 业务结构显著优化（1）

### 资产结构

- 压缩同业低效资产，确保同业业务有序发展，全行资产负债结构趋于协调，有效缓解了流动性风险，平稳度过了6月和12月的流动性危机，规避了短期资金融入的高额成本；
- 优化贷款结构，重点投向小微企业、个人消费金融，高收益的小微、新一贷、汽融业务快速增长，期末余额占比明显提升。

### 负债结构

- 大力发展存款业务，期末存款在总负债中占比较年初提升1.28个百分点；
- 余额存贷比与日均存贷比大幅下降，全年保持在70%以下水平。

### 2013年贷款结构变化

(单位: 亿元)		2013-12-31	占比	较年初	
				增额	占比变化
<b>总贷款</b>		<b>8,473</b>		<b>1,265</b>	
<b>对公贷款</b>	一般对公贷款	5,093	60.11%	248	-7.11%
	贴现	123	1.45%	19	0.01%
	<b>小计</b>	<b>5,216</b>	<b>61.56%</b>	<b>267</b>	<b>-7.10%</b>
<b>零售贷款</b>	一般零售贷款	789	9.31%	-122	-3.33%
	小微及新一贷	1,113	13.14%	473	4.26%
	汽车贷款	487	5.75%	276	2.82%
	信用卡垫款	868	10.24%	371	3.35%
	<b>小计</b>	<b>3,257</b>	<b>38.44%</b>	<b>998</b>	<b>7.10%</b>

## 2. 业务结构显著优化（2）

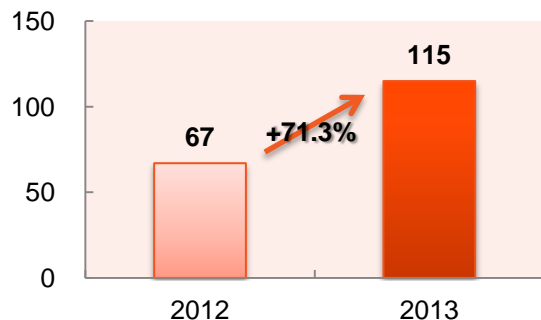
### 大力发展 投行业务

- 发挥综合金融优势，大力发展投行业务。全年实现投行中收16亿元，比上年增加13亿元，对全行中收增长做出突出贡献。

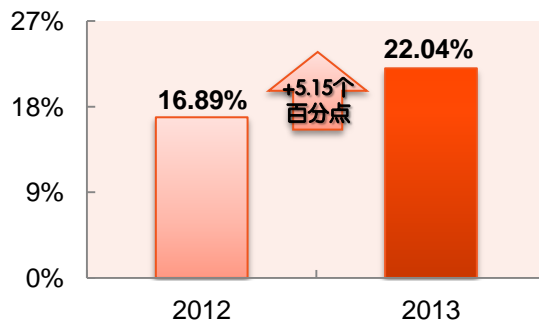
### 收入结构 显著优化

- 加强组织和激励，全年实现中间业务收入115亿元，比上年增加71.3%，中收占比提高5.15个百分点，全行收入结构显著优化。

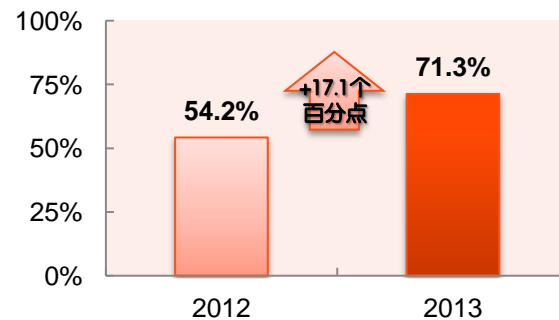
中间业务收入（亿元）



中间业务收入占比

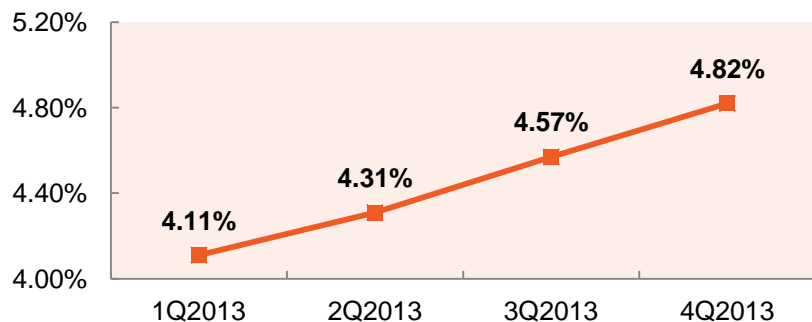


中间业务收入增速

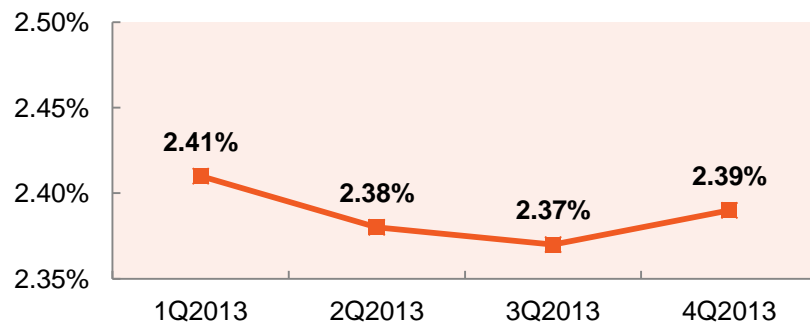


### 3. 利差水平持续提升

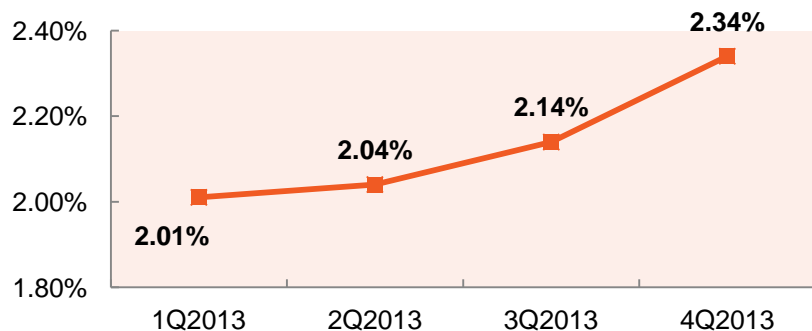
#### 单季存贷利差



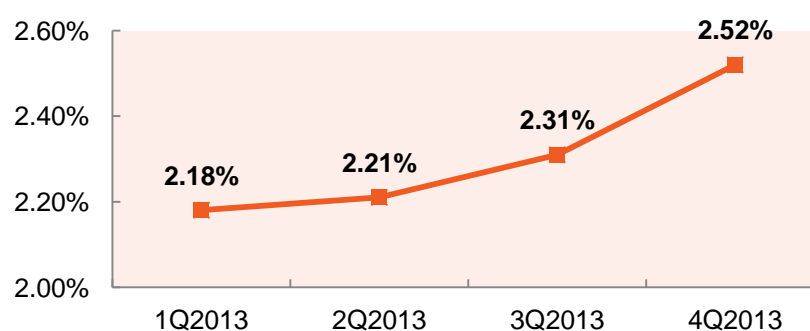
#### 单季存款平均成本率



#### 单季净利差



#### 单季净息差



- 在市场利率上升背景下，我行在存款快速增长同时，保持了存款成本的稳定；通过加强贷款定价管理，提高贷款资源使用效率，提高了贷款平均利率，全年存贷利差、净利差、净息差环比稳步增长。
- 此外，我行资产收益水平逐步改善，剔除拨备影响较上年水平大幅提升。

## 4. 业务创新亮点频现

### 贷贷平安卡

- 产品推广迅速：年底已累计开卡35.2万户，已批准授信额度109亿元，授信客户数35,042户；
- 产品优势明显：年末实现存款余额54亿，贷款余额60亿；贷款平均利率显著高于存量贷款利率；已成为我行调整业务结构、客户结构、收益结构的一大利器。

### 投资银行

- 金橙系列投行业务初具市场影响力，包括金橙俱乐部、金橙管家、金橙财富管理等版块，为客户提供一站式、全方位的综合金融服务；
- 加快创新，积极探索金橙资本、金橙小微、产业基金等新型投行业务。

### 资金同业

- 行E通渠道：合作机构超百家，覆盖银行、证券、信托、基金等领域，合作内容不断丰富；
- 黄金特色业务：推出“平安金”品牌，涵盖贵金属投融资、交易、理财、实物等业务；

### 网络金融

- 创新推出面向企业的微信银行，橙E网（线上供应链金融）全新亮相，电商平台类线上融资多个项目投产上线；零售新版口袋银行上线。

# 5. 机构改革顺利推进

## 减少成本中心

- 压缩成本中心，将原有79个成本中心精简至38个，大大提高经营管理效能。

## 增加利润中心

- 筹建并启动了15个事业部的运作，面向不同客户、不同产品领域开展专业化经营，打造“综合金融”与“互联网金融”两大特色，新设事业部业绩快速增长，已成为推动全行业务、收入增长的有力引擎。

## 经营初见成效

- 地产、能源事业部组建半年来，存款总额已达294亿元；贷款规模393亿元，新增贷款收益保持较高水平；累计实现中间业务收入6.29亿元。
- 投行、托管、贸易金融、金融市场、票据金融等产品和平台事业部加快转型，业绩均实现了较快的增长。

### 行业事业部：强势起步

地产金融事业部

能源矿产金融事业部

交通金融事业部

### 产品事业部：转型发展

信用卡及消费金融事业部

投资银行事业部

金融市场事业部

资产托管事业部

金融同业事业部

贸易金融事业部

票据金融事业部

离岸金融事业部

小企业金融事业部

私人银行事业部

机构金融事业部

### 平台事业部：服务升级

公司网络金融事业部

## 6. 发展基础不断增强

### 网点扩张加快

- 加大对网点建设的战略投入和激励力度，加快网点扩张速度。
- 报告期内，西安分行、苏州分行、临沂分行、乐山分行、襄阳分行等5家分行及73家支行获准开业；报告期末，本行共有38家分行，各类网点528家。

### 资本补充到位

- 圆满完成非公开发行股票工作：2013年年末完成集团注资后，资本充足率由第三季末的8.91%提升至9.90%，提升0.99个百分点。
- 积极推动二级资本债发行。

# 三、2014年工作重点





# 2014年工作重点

释放活力，加速发展

变革创新，做强零售

统筹规划，调整结构

强化管控，提升效率

加快创新，打造特色

严控风险，稳健经营

补充资本，扩张机构

Q & A





平安银行  
PINGAN BANK

谢谢!

投资者关系团队联系方式:  
[PABIR@pingan.com.cn](mailto:PABIR@pingan.com.cn)

